



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИ по Обособена позиция 1, Обособена позиция 2 и Обособена позиция 3

по процедура за определяне на изпълнител с Публична покана с предмет:

Доставка и въвеждане в експлоатация на термообработващи пеци и термопомпени агрегати, разделени в обособени позиции: - Обособена позиция 01- Вакуумна пещ за термообработка - 1 бр.; - Обособена позиция 02- Камерна електросъпротивителна отгревна пещ-1 бр. - Обособена позиция 03- Машина за обемно нагриване на заготовки - 1 бр.; - Обособена позиция 04- Високотемпературни термопомпени агрегати: високотемпературни термопомпени агрегати за отопление на цех: у-к 131_ инв. 26 - ЕСМ 8, високотемпературни термопомпени агрегати за отопление на цех: у-к 26_ инв. 47, високотемпературни термопомпени агрегати за отопление на цех: у-к 111 08 - инв. 72.;

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. Най-ниска цена”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва само и единствено на база предложена цена (ед.цена и/или обща стойност);
2. “Ниво на разходите“
3. Оптимално съотношение качество-цена

При определяне на изпълнител чрез критерии „Ниво на разходите“ и „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избрани тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Всеки възложител има право да избира вида, броя и относителната тежест на показателите, които ще формират най-изгодната за него оферта, при спазване на изискванията и забраните, следващи от чл. 3, ал. 4 – 10, ал. 16 и ал. 18 и чл. 4 от ПМС № 160/01.07.2016 г.

При определяне на индивидуалните показатели в тези критерии, възложителят следва да се съобрази с предмета, с характера, с обема и спецификата на конкретната поръчка. За всеки предварително определен показател, възложителят определя максимално възможния брой точки и относителната му тежест, а когато това е обективно невъзможно, ги подрежда по важност в низходящ ред.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

В провежданата процедура за определяне на изпълнител, бенефициентът „ДУНАРИТ“ АД прилага един критерий за оценка на офертите:

1. Критерий „Оптимално съотношение качество-цена” за офертите, подадени по всяка от обособените позиции. Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избран тези критерии за оценка,



методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

Показателите и съответните им относителни тегла в комплексната оценка са както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение
1	2	3	4
1. Предложена цена – П1	60 % (0,60)	100	Т ц.
2. Гаранционен срок – П2	40 % (0,40)	100	Т гс.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 са посочени максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

УКАЗАНИЯ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ОЦЕНКАТА ПО ВСЕКИ ПОКАЗАТЕЛ:

1. П1 „Предложена цена”

С максимален брой точки - 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,60.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена - 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$T_c = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}$, където:

- „100” е максималните точки по показателя;
- „C min” е най-ниската предложена цена;
- „C n” е предложената цена от кандидата, чието предложение се разглежда.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_1 = T_c \times 0,60$, където „0,60” е относителното тегло на показателя.

2. П2 "Гаранционен срок"

С максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,40.



Максималният брой точки получава офертата с предложен най-дълъг гаранционен срок (в месеци) – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дълъг гаранционен срок по следната формула:

$$T_{gs} = 100 \times \frac{G_n}{G_{max}}, \text{ където:}$$

- “100” е максималните точки по показателя;
- “G_{max}” е най-дълъг гаранционен срок;
- “G_n” е гаранционния срок на n- я участник.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P2 = T_{gs} \times 0,40, \text{ където „0,40” е относителното тегло на показателя.}$$

Забележки:

1. Предложеният от кандидата гаранционен срок (изразен в месеци), трябва да е цяло число.
2. С цел да се избегне предлагане на необосновани и/или нереалистични срокове, възложителят изисква:
 - минимална стойност на предложения от кандидатите гаранционен срок – 12 месеца. Кандидати, предложили гаранционен срок под описаната минимална стойност ще бъдат отстранени от участие, поради неспазване на задължително изискване на възложителя.
 - кандидат, предложил гаранционен срок = 12 месеца ще получи 0 т., съгласно Методиката за оценка, независимо, че това може да е максималната стойност на показателя, предложена по съответната обособена позиция. Това е така т.к. минималният гаранционен срок от 12 месеца е условие за допустимост на кандидатите и не може да бъде предмет на оценка.
 - максимална стойност на предложения от кандидатите гаранционен срок за целите на оценката – 60 месеца. Когато кандидат е предложил гаранционен срок по-дълъг от 60 месеца, за целите на оценката, гаранционният срок ще бъде приравнен към 60 месеца.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по четирите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П 1 + П 2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

Всички получени суми се закръглят до втори знак след десетичната запетая, на всеки завършен етап от изчисленията (завършен етап от изчисление – крайна сума, получена от прилагането на формула).

Кандидатът, получил най-висока КО се избира за изпълнител на доставката.

1. В случай, че двама или повече кандидати в процедурата получат равни КО, за изпълнител се избира кандидатът, който предлага най-ниска цена.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

2. В случай, че и цените са еднакви, за изпълнител се избира кандидатът, който има по-висока оценка по показател 2 „Гаранционен срок“.

“Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „ДУНАРИТ“ АД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.”